

Premium Basis Training

RHETORIK I AUF MALLORCA

- ✓ Sicher reden.
- ✓ Besser führen.
- ✓ Erfolgreich verhandeln.

Michael Ehlers

DER-RHETORIKTRAINER.DE



Seit über zwei Jahrzehnten im deutschsprachigen Raum aktiv, trainiert er Persönlichkeiten des öffentlichen Lebens, Top-Manager, Profi-Sporttrainer und viele mehr.

Er beherrscht die Kunst der Rhetorik. Er ist Keynote-Speaker und Moderator von Großveranstaltungen. Was er vermittelt, wendet er selbst an.

Je größer Ihr rhetorischer Werkzeugkoffer ist, desto leichter werden Sie Ihre beruflichen und privaten Ziele erreichen.

Jeder Kunst liegt ein Handwerk zu Grunde.
So auch der Redekunst:
Rhetorik.

Machen Sie die „Macht der Worte“ zu Ihrem Partner.

Ihr Michael Ehlers

„Ich habe mich lange davor gedrückt, ein Rhetorikseminar zu besuchen. Mein Steuerberater hat mir Michael Ehlers empfohlen. Eine wirkliche Bereicherung! Das hätte ich schon viel früher machen sollen.“

Hans-Dieter Otto
Unternehmer, Vizepräsident des LVSA

„Reden lernt man nur durch Reden!“

„Wer etwas zu sagen hat, sollte reden können.“

Michael Ehlers

„In meiner Position habe ich viele hundert Mitarbeiter zu führen. Michael Ehlers hat mir geholfen, mich auf meine Stärken zu fokussieren. Jetzt punkte ich noch stärker mit meiner Authentizität.“

Michael O. Och
Produktionsvorstand, Lotus Cars Ltd. UK

SEMINAR

Rhetorik II

Das bloße Wort kann Menschen zum Lachen und zum Weinen bringen.

Im Seminar von Michael Ehlers lernen Sie die Methoden!

Es gibt kein Gefühl, welches nicht durch Worte ausgelöst werden kann. Umso wichtiger ist es, den Umgang mit der Sprache als Führungsinstrument zu beherrschen.

„Professioneller Auftritt und sicher reden.“

INHALTE

- ✓ **Ziele der Kommunikation**
Wohin will Ihr Gesprächspartner? - Früher die ziele erkennen.
- ✓ **Eine Rede halten – ein Statement abgeben**
Die Grundlage jeder rhetorischen und dialektischen Schule. Praxisübungen - die schnellen Erfolg bringen.
- ✓ **Der Aufbau einer Rede**
Lernen Sie Grundlagen praktisch und effektiv anzuwenden.
- ✓ **Authentisch sein? – Was macht einen guten Redner aus?**
Entdecken und entwickeln Sie Ihren eigenen Vortragsstil.
- ✓ **Die Macht der Sprache – Wie sage ich es richtig?**
Die Kunst sich auch in schwierigen Situationen positiv und angemessen auszudrücken.
- ✓ **Was Sie von der Sprache des Körpers wissen müssen**
Körpersprachliche Signale bewusst wahrnehmen und gezielt einsetzen.
- ✓ **Fragetechniken zum Ziel**
Wer fragt, der führt das Gespräch. Wer richtig fragt, der überzeugt!
- ✓ **Feedback geben & nehmen**
Wichtig im Privaten, wie auch im Beruf: Rückmeldungen die verbindlich und motivierend sind.

ZIELE

- ✓ **Der Teilnehmer lernt**
den professionellen Umgang mit Sprache.
- ✓ **Der Teilnehmer ist jederzeit in der Lage,**
eine professionelle Rede oder Präsentation frei zu halten und sich auch in schwierigen Situationen positiv und angemessen auszudrücken.
- ✓ **Der Teilnehmer kann Kollegen, Mitarbeitern und Kunden**
ein professionelles und positives Feedback geben.
- ✓ **Der Teilnehmer strahlt in Gesprächen und bei Präsentationen Sicherheit aus,**
da er professionell und methodisch mit Lampenfieber und Aufregung umgehen kann.
- ✓ **Der Teilnehmer erlangt noch mehr Selbstbewusstsein,**
da er sich und seine Wirkung auf andere Menschen deutlich besser versteht.
- ✓ **Der Teilnehmer wendet Fragetechniken an**
und ist dadurch deutlich besser in der Lage, Gesprächen eine gewünschte Richtung zu geben.
- ✓ **Der Teilnehmer kann**
mit schwierigen Fragen besser umgehen.
- ✓ **Der Teilnehmer lernt**
auf unvorhersehbare Situationen souverän und spontan zu reagieren.
- ✓ **Der Teilnehmer kann jederzeit**
aus der Sicht seiner Zielgruppe argumentieren und gewinnt somit die Herzen seiner Zuhörer / Gesprächspartner.



Darum Mallorca!

Mallorca ist ein Tagungsort, der aus allen deutschen Großstädten schnell und einfach zu erreichen ist.

Preisgünstige Flüge finden Sie bei allen Fluggesellschaften.

Sie können aber auch Ihren Besuch auf Mallorca zum Beispiel mit ihrem Partner gemeinsam verbringen oder einfach etwas ausdehnen.

Wählen Sie ganz nach Ihren individuellen Wünschen, den Rest erledigt das **Team Institut Michael Ehlers GmbH** für Sie. So übernehmen wir für Sie gerne schnell und unkompliziert die Buchung und Abrechnung.





*„Ich freue mich auf
die Zusammenarbeit
mit Ihnen!“*

Michael Ehlers

*„Vielen Dank
für das perfekte und
begeisternde Seminar
in unserem Hause!“*

Uwe Metzger

W. Gienger GmbH & Co. KG

*„Nur wer sprechen kann,
wird auch gehört.“*

*Das gilt insbesondere in der
modernen Lobby-Arbeit. Die
Seminare sind für Einsteiger und
Profis gleichermaßen geeignet und
gehören für mich zu den besten
Angeboten überhaupt.“*

Klaus Stieringer

Citymanager Bamberg

*„Sie haben neue
Fans in Ihrem Seminar
gewonnen. Danke für die
beiden unterhaltsamen
und lehrreichen Tage!“*

Joerg Guenther

Dassault Systems 3DExcite GmbH

A professional portrait of Michael Ehlers, a man with a beard and glasses, wearing a dark suit, white shirt, and blue striped tie. He is seated at a desk with a tablet in front of him. The background is a dark brick wall with warm, ambient lighting from pendant lamps.

Michael Ehlers

M.EHLERS@ME.COM

Institut Michael Ehlers GmbH

Obere Königstraße 1 · 96052 Bamberg

 +49 (0)951 6 01 09 77-0

 +49 (0)951 6 01 09 77-44

 info@michael-ehlers.de

LEISTUNGEN

Seminarort	Mallorca
Seminardauer	4 Tage
Investition	€ 3.757,00 zzgl. 19% ges. MwSt: € 713,83
	Im Preis pro Seminarteilnehmer ist enthalten
✓	3 Übernachtungen mit Frühstück
✓	Trainingsunterlagen
✓	Tagungspauschale inkl. Tagungsverpflegung und Mittagessen im ausgeschriebenen Hotel
✓	Inkl. exklusiven VR-Training

Exklusive sind An- und Abreise. Änderungen vorbehalten.

Partnerprogramm	Vor Ort geplant
Sprache	Deutsch
Methodik	<ul style="list-style-type: none"> ➔ Vortrag ➔ MET Gruppenlernsystem ➔ Übungen im absoluten Vordergrund ➔ mind. 3 Videoübungen
Trainer	Michael Ehlers Internationaler Rhetoriktrainer www.der-rhetoriktrainer.de
Teilnehmerzahl	Max. 10 Personen Um einen optimalen individuellen Lernerfolg zu erreichen, ist im Seminar Rhetorik I die Teilnehmerzahl begrenzt.

ABLAUF

1. Tag	2. Tag	3. Tag	4. Tag
<i>Anreise</i>	09.00 - 10.30 Uhr Training	09.00 - 10.30 Uhr Training	10.00 - 12.30 Uhr Training
13.00 - ca. 15.30 Uhr Training	10.45 - 12.00 Uhr Training	10.45 - 12.00 Uhr Training	13.00 Uhr Verabschiedung und Zertifikatübergabe
16.30 - ca. 19.30 Uhr Training	12.00 - 13.30 Uhr Mittagsmenü	12.00 - 13.30 Uhr Mittagsmenü	<i>Abreise</i>
	13.30 - 15.30 Uhr Training	13.30 - 15.30 Uhr Training	
	16.00 - 17.30 Uhr Training	16.00 - 17.30 Uhr Training	

„Wer etwas
zu sagen hat,
sollte reden
können.“

Michael Ehlers



Anmeldung

JA, Ich will!

Hiermit melde ich mich verbindlich zu folgendem Seminar an.
Ich erkenne die AGB der Institut Michael Ehlers GmbH an.

Name
Firma
Anschrift
PLZ/Ort
E-Mail
Datum, Stempel, Unterschrift

RESERVIERUNG ZUSATZLEISTUNGEN

Übernachtung und Frühstück
für meinen Partner
im Doppelzimmer
(€ 50,00/Nacht)

Nein
Ja

Anreisetag:
oder alternativ:

Abreisetag:
oder alternativ:

RHETORIK I

Gesamtpreis: € 3.757,00

Inkl. 19% ges. MwSt.: € 713,83

Investition: € 4.470,83

Weitere Informationen zu den Preisen und
Sonderkonditionen erhalten Sie auf Anfrage.

Tel. +49 (0)9516 01 09 77-0

Fax +49 (0)9516 01 09 77-44

Mail info@michael-ehlers.de

AGBs

1. Vertragsgestaltung

1.1. Der Abschluss von Verträgen zwischen Seminarteilnehmer und Seminarveranstalter über die beiderseitig zu erbringenden Leistungen sowie Änderungen und/oder Ergänzungen hierzu, bedürfen der Schrift.
1.2. Die vorliegenden Geschäftsbedingungen haben Vorrang vor entgegenstehenden Geschäftsbedingungen des Auftraggebers.

2. Leistungen des Seminarveranstalter

2.1. Die Trainer erbringen ihre Dienstleistungen selbst.
2.2. Umfang, Form, Thematik und Ziel der Leistungen sind im Prospekt ersichtlich und dem Auftraggeber bekannt.
2.3. Der Seminarteilnehmer erkennt das Urheberrecht der Trainer an den von diesen erstellten Werken (Trainingsunterlagen, usw.) an. Eine Vervielfältigung und/oder Verbreitung der vorgenannten Werke durch den Seminarteilnehmer bedarf der vorherigen, schriftlichen Einwilligung des Trainers.
2.4. Der Seminarveranstalter verpflichtet sich zur Geheimhaltung sämtlicher relevanter Vorgänge, die durch die Zusammenarbeit mit dem Seminarteilnehmer bekannt geworden sind.
2.5. Der Seminarveranstalter trifft die Auswahl von Medienproduzen-

ten, Geräteherstellern, Seminar-/Kongresshotels sowie sonstigen Dritten, die vom Seminarveranstalter zur Durchführung des Auftrags eingesetzt werden. Der Seminarveranstalter wird deren Auswahl ausschließlich im Interesse der bestmöglichen Durchführung des Seminars treffen.

2.6. Der Seminarveranstalter ist berechtigt, seine Dienstleistungen in der Folge auch Mitbewerbern des Seminarteilnehmers anzubieten.
2.7. Kann ein Termin zur Erbringung der Leistung durch einen der Trainer wegen höherer Gewalt, Krankheit, Unfall oder sonstigen, vom Trainer nicht zu vertretenden Umständen, nicht eingehalten werden, ist der Seminarveranstalter unter Ausschluss jeglicher Schadenersatzpflichten berechtigt, einen Ersatzreferenten zu verpflichten. Bei kurzfristigen Ausfällen besteht seitens des Seminarveranstalters keine Ersatzpflicht.

3. Sicherung der Leistung

3.1. Der gesamte Rechnungsbetrag ist spätestens bis 14 Tage vor Seminarbeginn fällig.
3.2. Sollte am Seminartermin noch ein Teil des Rechnungsbetrages offen stehen, besteht seitens des Seminarteilnehmers kein Anspruch auf

Teilnahme am Seminar. Nach Anmeldung kann nicht mehr von der Teilnahme zurückgetreten werden. Es ist aber jederzeit möglich eine Ersatzperson zu melden. Bei Storno bis acht Wochen vor Seminarbeginn werden 30 % der Seminargebühr, danach wird diese in voller Höhe in Rechnung gestellt. Bei Veranstaltungen, die durch eine dritte Partei gesponsert werden, ist bei Nichterscheinen der angemeldeten Seminarteilnehmer ein Buchungs- und Ausfallbetrag in Höhe der vollen Seminargebühr zu zahlen.

4. Allgemeine Bedingungen

4.1. Sollten einzelne Bestimmungen dieser Allgemeinen Geschäftsbedingung unwirksam sein oder werden, wird dadurch die Wirksamkeit der Bedingung im übrigen nicht berührt. Die Parteien werden die Bedingungen als dann mit einer wirksamen Ersatzregelung durchführen, die dem mit der weggefallenen Bestimmung verfolgten Zweck am nächsten kommt. Für diese Bedingung und deren Durchführung gilt ausschließlich deutsches Recht. Ausschließlicher Gerichtsstand für alle Ansprüche aus dem mit diesen Geschäftsbedingungen zusammenhängenden Vertrag und diesen Bedingungen ist der Sitz des Seminarveranstalters.