

# Premium Basis Training

RHETORIK I AUF MALLORCA

- ✓ Sicher reden.
- ✓ Besser führen.
- ✓ Erfolgreich verhandeln.

# Michael Ehlers

DER-RHETORIKTRAINER.DE



Seit über zwei Jahrzehnten im deutschsprachigen Raum aktiv, trainiert er Persönlichkeiten des öffentlichen Lebens, Top-Manager, Profi-Sporttrainer und viele mehr.

Er beherrscht die Kunst der Rhetorik. Er ist Keynote-Speaker und Moderator von Großveranstaltungen. Was er vermittelt, wendet er selbst an.

Je größer Ihr rhetorischer Werkzeugkoffer ist, desto leichter werden Sie Ihre beruflichen und privaten Ziele erreichen.

Jeder Kunst liegt ein Handwerk zu Grunde.  
So auch der Redekunst:  
**Rhetorik.**

Machen Sie die „Macht der Worte“ zu Ihrem Partner.

Ihr Michael Ehlers

*„Ich habe mich lange davor gedrückt, ein Rhetorikseminar zu besuchen. Mein Steuerberater hat mir Michael Ehlers empfohlen. Eine wirkliche Bereicherung! Das hätte ich schon viel früher machen sollen.“*

**Hans-Dieter Otto**  
Unternehmer, Vizepräsident des LVSA

*„Reden lernt man nur durch Reden!“*

*„Wer etwas zu sagen hat, sollte reden können.“*

**Michael Ehlers**

*„In meiner Position habe ich viele hundert Mitarbeiter zu führen. Michael Ehlers hat mir geholfen, mich auf meine Stärken zu fokussieren. Jetzt punkte ich noch stärker mit meiner Authentizität.“*

**Michael O. Och**  
Produktionsvorstand, Lotus Cars Ltd. UK

SEMINAR

# Rhetorik I

Lernen Sie den professionellen Umgang mit Sprache und Auftreten.

**Hier trainieren wir  
die Methoden der Profis!**

Michael Ehlers begeistert durch sein tiefgründiges Wissen und stellt den Seminarteilnehmer dabei ganz und gar in den Mittelpunkt.

*„Professioneller  
Auftritt und  
sicher reden.“*

## INHALTE

- ✓ **Sicherheit ausstrahlen in jeder Situation**  
Denken Sie, dass professionelle Moderatoren niemals nervös sind? Lernen Sie die Methoden der ganz Großen.
- ✓ **Eine Rede halten – ein Statement abgeben**  
Die Grundlage jeder rhetorischen und dialektischen Schule. Praxisübungen - die schnellen Erfolg bringen.
- ✓ **Der Aufbau einer Rede**  
Lernen Sie Grundlagen praktisch und effektiv anzuwenden.
- ✓ **Authentisch sein? – Was macht einen guten Redner aus?**  
Entdecken und entwickeln Sie Ihren eigenen Vortragsstil.
- ✓ **Die Macht der Sprache – Wie sage ich es richtig?**  
Die Kunst sich auch in schwierigen Situationen positiv und angemessen auszudrücken.
- ✓ **Was Sie von der Sprache des Körpers wissen müssen**  
Körpersprachliche Signale bewusst wahrnehmen und gezielt einsetzen.
- ✓ **Fragetechniken zum Ziel**  
Wer fragt, der führt das Gespräch. Wer richtig fragt, der überzeugt!
- ✓ **Feedback geben & nehmen**  
Wichtig im Privaten, wie auch im Beruf: Rückmeldungen die verbindlich und motivierend sind.

## ZIELE

- ✓ **Der Teilnehmer lernt**  
den professionellen Umgang mit Sprache.
- ✓ **Der Teilnehmer ist jederzeit in der Lage,**  
eine professionelle Rede oder Präsentation frei zu halten und sich auch in schwierigen Situationen positiv und angemessen auszudrücken.
- ✓ **Der Teilnehmer kann Kollegen, Mitarbeitern und Kunden**  
ein professionelles und positives Feedback geben.
- ✓ **Der Teilnehmer strahlt in Gesprächen und bei Präsentationen Sicherheit aus,**  
da er professionell und methodisch mit Lampenfieber und Aufregung umgehen kann.
- ✓ **Der Teilnehmer erlangt noch mehr Selbstbewusstsein,**  
da er sich und seine Wirkung auf andere Menschen deutlich besser versteht.
- ✓ **Der Teilnehmer wendet Fragetechniken an**  
und ist dadurch deutlich besser in der Lage, Gesprächen eine gewünschte Richtung zu geben.
- ✓ **Der Teilnehmer kann**  
mit schwierigen Fragen besser umgehen.
- ✓ **Der Teilnehmer lernt**  
auf unvorhersehbare Situationen souverän und spontan zu reagieren.
- ✓ **Der Teilnehmer kann jederzeit**  
aus der Sicht seiner Zielgruppe argumentieren und gewinnt somit die Herzen seiner Zuhörer / Gesprächspartner.



# Darum Mallorca!

Mallorca ist ein Tagungsort, der aus allen deutschen Großstädten schnell und einfach zu erreichen ist.

Preisgünstige Flüge finden Sie bei allen Fluggesellschaften.

Sie können aber auch Ihren Besuch auf Mallorca zum Beispiel mit ihrem Partner gemeinsam verbringen oder einfach etwas ausdehnen.

Wählen Sie ganz nach Ihren individuellen Wünschen, den Rest erledigt das **Team Institut Michael Ehlers GmbH** für Sie. So übernehmen wir für Sie gerne schnell und unkompliziert die Buchung und Abrechnung.



A portrait of Michael Ehlers, a man with a beard and glasses, wearing a dark sweater over a collared shirt. He is resting his chin on his hand and looking thoughtfully at the camera. The background is a textured, light-colored wall.

*„Ich freue mich auf  
die Zusammenarbeit  
mit Ihnen!“*

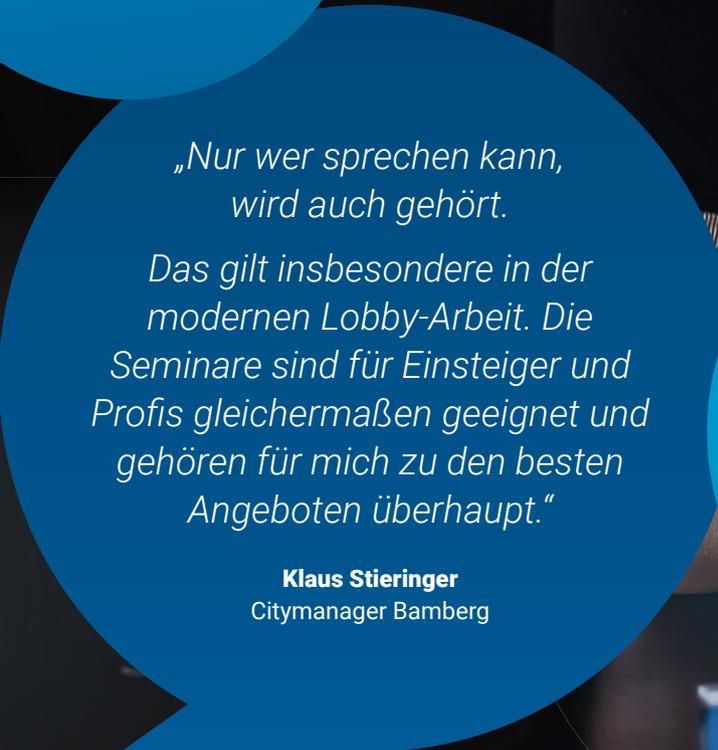
**Michael Ehlers**

A blue speech bubble containing a testimonial from Uwe Metzger.

*„Vielen Dank  
für das perfekte und  
begeisternde Seminar  
in unserem Hause!“*

**Uwe Metzger**

W. Gienger GmbH & Co. KG

A large blue speech bubble containing a testimonial from Klaus Stieringer.

*„Nur wer sprechen kann,  
wird auch gehört.“*

*Das gilt insbesondere in der  
modernen Lobby-Arbeit. Die  
Seminare sind für Einsteiger und  
Profis gleichermaßen geeignet und  
gehören für mich zu den besten  
Angeboten überhaupt.“*

**Klaus Stieringer**

Citymanager Bamberg

A blue speech bubble containing a testimonial from Joerg Guenther.

*„Sie haben neue  
Fans in Ihrem Seminar  
gewonnen. Danke für die  
beiden unterhaltsamen  
und lehrreichen Tage!“*

**Joerg Guenther**

Dassault Systems 3DExcite GmbH

A professional portrait of Michael Ehlers, a man with a beard and glasses, wearing a dark suit, white shirt, and blue striped tie. He is seated at a desk with a tablet in front of him. The background is a dark brick wall with warm, ambient lighting from pendant lamps.

**Michael Ehlers**

[M.EHLERS@ME.COM](mailto:M.EHLERS@ME.COM)

**Institut Michael Ehlers GmbH**

Obere Königstraße 1 · 96052 Bamberg

 +49 (0)951 6 01 09 77-0

 +49 (0)951 6 01 09 77-44

 [info@michael-ehlers.de](mailto:info@michael-ehlers.de)

## LEISTUNGEN

**Seminarort** Calvià/ Mallorca

**Seminardauer** 4 Tage

**Investition** € 3.357,00  
zzgl. 19% ges. MwSt: € 656,83

Im Preis pro Seminarteilnehmer ist enthalten

- ✓ 3 Übernachtungen mit Frühstück
- ✓ Trainingsunterlagen
- ✓ Tagungspauschale inkl. Tagungsverpflegung und Mittagessen im ausgeschriebenen Hotel
- ✓ Inkl. exklusivem VR-Training

Exklusive sind An- und Abreise. Änderungen vorbehalten.

**Partnerprogramm** Vor Ort geplant

**Sprache** Deutsch

- Methodik**
- ➔ Vortrag
  - ➔ MET Gruppenlernsystem
  - ➔ Übungen im absoluten Vordergrund
  - ➔ mind. 3 Videoübungen

**Trainer** Michael Ehlers  
Internationaler Rhetoriktrainer  
[www.der-rhetoriktrainer.de](http://www.der-rhetoriktrainer.de)

**Teilnehmerzahl** Max. 10 Personen  
Um einen optimalen individuellen Lernerfolg zu erreichen, ist im Seminar Rhetorik I die Teilnehmerzahl begrenzt.

## ABLAUF

### 1. Tag

*Anreise*

13.00 - ca. 15.30 Uhr  
Training

16.30 - ca. 19.30 Uhr  
Training

### 2. Tag

09.00 - 10.30 Uhr  
Training

10.45 - 12.00 Uhr  
Training

12.00 - 13.30 Uhr  
Mittagsmenü

13.30 - 15.30 Uhr  
Training

16.00 - 17.30 Uhr  
Training

### 3. Tag

09.00 - 10.30 Uhr  
Training

10.45 - 12.00 Uhr  
Training

12.00 - 13.30 Uhr  
Mittagsmenü

13.30 - 15.30 Uhr  
Training

16.00 - 17.30 Uhr  
Training

### 4. Tag

10.00 - 12.30 Uhr  
Training

13.00 Uhr  
Verabschiedung und  
Zertifikatübergabe

*Abreise*

„Wer etwas  
zu sagen hat,  
sollte reden  
können.“

Michael Ehlers



# Anmeldung

**JA, Ich will!**

Hiermit melde ich mich verbindlich zu folgendem Seminar an.  
Ich erkenne die AGB der Institut Michael Ehlers GmbH an.

Name
Firma
Anschrift
PLZ/Ort
E-Mail
Datum, Stempel, Unterschrift

## RESERVIERUNG ZUSATZLEISTUNGEN

Übernachtung und Frühstück  
für meinen Partner  
im Doppelzimmer  
(€ 50,00/Nacht)

Nein

Ja

Anreisetag:

oder alternativ:

Abreisetag:

oder alternativ:

## RHETORIK I

Gesamtpreis: € 4.113,83

Inkl. 19% ges. MwSt.: € 656,83

Investition: € 3.357,00

Tel. +49 (0) 951 60 10 977-0

Fax +49 (0) 951 60 10 977-44

Mail info@michael-ehlers.de

Weitere Informationen zu den Preisen und Sonderkonditionen erhalten Sie auf Anfrage.  
50% des Rechnungsbetrags sind bei Anmeldung, die verbleibenden 50% bis spätestens  
14 Tage vor Seminarbeginn fällig.

### AGBs

#### 1. Vertragsgestaltung

1.1. Der Abschluss von Verträgen zwischen Seminar Teilnehmer und Seminarveranstalter über die beiderseitig zu erbringenden Leistungen sowie Änderungen und/oder Ergänzungen hierzu, bedürfen der Schrift.  
1.2. Die vorliegenden Geschäftsbedingungen haben Vorrang vor entstehenden Geschäftsbedingungen des Auftraggebers.

#### 2. Leistungen des Seminarveranstalter

2.1. Die Trainer erbringen ihre Dienstleistungen selbst.  
2.2. Umfang, Form, Thematik und Ziel der Leistungen sind im Prospekt ersichtlich und dem Auftraggeber bekannt.  
2.3. Der Seminar Teilnehmer erkennt das Urheberrecht der Trainer an den von diesen erstellten Werken (Trainingsunterlagen, usw.) an. Eine Vervielfältigung und/ oder Verbreitung der vorgenannten Werke durch den Seminar Teilnehmer bedarf der vorherigen, schriftlichen Einwilligung des Trainers.  
2.4. Der Seminarveranstalter verpflichtet sich zur Geheimhaltung sämtlicher relevanter Vorgänge, die durch die Zusammenarbeit mit dem Seminar Teilnehmer bekannt geworden sind.  
2.5. Der Seminarveranstalter trifft die Auswahl von Medienproduzen-

ten, Geräteherstellern, Seminar-/Kongresshotels sowie sonstigen Dritten, die vom Seminarveranstalter zur Durchführung des Auftrags eingesetzt werden. Der Seminarveranstalter wird deren Auswahl ausschließlich im Interesse der bestmöglichen Durchführung des Seminars treffen.

2.6. Der Seminarveranstalter ist berechtigt, seine Dienstleistungen in der Folge auch Mitbewerbern des Seminar Teilnehmers anzubieten.  
2.7. Kann ein Termin zur Erbringung der Leistung durch einen der Trainer wegen höherer Gewalt, Krankheit, Unfall oder sonstigen, vom Trainer nicht zu vertretenden Umständen, nicht eingehalten werden, ist der Seminarveranstalter unter Ausschluss jeglicher Schadenersatzpflichten berechtigt, einen Ersatzreferenten zu verpflichten. Bei kurzfristigen Ausfällen besteht seitens des Seminarveranstalters keine Ersatzpflicht.

#### 3. Sicherung der Leistung

3.1. Der gesamte Rechnungsbetrag ist spätestens bis 14 Tage vor Seminarbeginn fällig.  
3.2. Sollte am Seminartermin noch ein Teil des Rechnungsbetrages offen stehen, besteht seitens des Seminarnehmers kein Anspruch auf

Teilnahme am Seminar. Nach Anmeldung kann nicht mehr von der Teilnahme zurückgetreten werden. Es ist aber jederzeit möglich eine Ersatzperson zu melden. Bei Storno bis acht Wochen vor Seminarbeginn werden 30 % der Seminargebühr, danach wird diese in voller Höhe in Rechnung gestellt. Bei Veranstaltungen, die durch eine dritte Partei gesponsert werden, ist bei Nichterscheinen der angemeldeten Seminar Teilnehmer ein Buchungs- und Ausfallbetrag in Höhe der vollen Seminargebühr zu zahlen.

#### 4. Allgemeine Bedingungen

4.1. Sollten einzelne Bestimmungen dieser Allgemeinen Geschäftsbedingung unwirksam sein oder werden, wird dadurch die Wirksamkeit der Bedingung im übrigen nicht berührt. Die Parteien werden die Bedingungen als dann mit einer wirksamen Ersatzregelung durchführen, die dem mit der weggefallenen Bestimmung verfolgten Zweck am nächsten kommt. Für diese Bedingung und deren Durchführung gilt ausschließlich deutsches Recht. Ausschließlicher Gerichtsstand für alle Ansprüche aus dem mit diesen Geschäftsbedingungen zusammenhängenden Vertrag und diesen Bedingungen ist der Sitz des Seminarveranstalters.